

# Meewerkstage Sales & Business Development (Commercie & Strategie)

UTRECHT – 32-40 UUR PER WEEK

## Over FietsZeker

Het is onze ambitie om iedereen in de Benelux goed verzekerd te laten fietsen. Onze samenwerking met fietswinkels en industriepartners (o.a. producenten en verzekeraars) is daarbij cruciaal! Als bedrijf zijn wij ook bezig met het uitbouwen van eigen online propositie, ook hier liggen interessante uitdagingen en vraagstukken voor een nieuwe stagiair.

## De meewerkstage:

Wij zoeken een ambitieuze, hands-on en commercieel ingestelde stagiair die ons kan ondersteunen bij diverse commerciële activiteiten. Denk hierbij aan:

- Leadgeneratie & acquisitie
- Voorbereiden van klantafspraken
- Als je er klaar voor bent kun je ook al na korte tijd mee naar klantafspraken!
- Verwerken van verzekeringsaanvragen
- Het oppakken strategische sales projecten op samen met de directeur (bijvoorbeeld op het gebied van markt- & concurrentieanalyses)

Kortom, een zeer veelzijdige meewerkstage waarbij je ervaring kunt opdoen in allerlei facetten binnen het commerciële vakgebied; van acquisitie tot after-sales en het ontwikkelen van nieuwe verdienmodellen. En dat alles in een dynamische start-up omgeving!

## Wie ben jij?

- Leergierig, enthousiast, hands-on (een doener) en commercieel ingesteld;
- Je neemt van nature ownership over de activiteiten die je oppakt;
- Tegelijkertijd ben je een georganiseerd persoon, analytisch, nauwkeurig en communicatief vaardig (in woord en geschrift);
- Zelf-startend en zelfstandig, je wordt gecoacht maar niet aan het handje gehouden. Je pakt verantwoordelijkheid voor eigen projecten en de kwaliteit daarvan;
- HBO opleiding (2de, 3de of 4de jaars), bij voorkeur (maar niet noodzakelijk) in de richting van marketing, sales, of commercie
- Nederlands sprekend

## Wat is mooi meegenomen?

- Kennis van of ervaring met: acquisitie & sales werkzaamheden, PowerPoint & Excel vaardigheden, commerciële contentcreatie (bijv. blogs), in de markt zetten van producten & diensten, CRM processen & tooling.
- Affiniteit met e-commerce en (race / MTB) fietsen / e-bikes en (online) retail

## Stageperiode:

- Startdatum is flexibel
- Duur: in overleg, met als richtlijn 4 - 6 maanden
- 4 - 5 dagen per week

### **Wat bieden wij?**

- Een toffe stage op een innovatief gebied binnen een jong bedrijf, waarbij je direct volwaardig onderdeel bent van het commerciële team en verantwoordelijkheid krijgt
- Een zeer veelzijdige meewerkstage waarbij je ervaring kunt opdoen in allerlei facetten binnen het commerciële vakgebied en direct samenwerkt met de directeur
- Een fijne en professionele werkplek in het centrum van Utrecht
- Maar, ook flexibiliteit als het gaat om werktijden en (remote) werken
- Een passende stagevergoeding
- Indien je bijna afgestudeerd bent en er is een wederzijdse klik is er mogelijkheid tot aanbieden van een contract voor een vaste baan!

Een stage bij FietsZeker betekent dat je een unieke ervaring gaat hebben in een jong en groeiend bedrijf met gemotiveerde en ambitieuze mensen.

Maar ook dat je fun gaat hebben en heel veel gaat leren in korte tijd. We zijn flexibel, open-minded, hands-on en hongerig naar de volgende stap.

Als dit jou als muziek in de oren klinkt, aarzel niet om contact op te nemen!

### **We maken graag kennis met jou!**

- Wil je eerst meer informatie? Neem contact op met Dion de Vreugd (Directeur bij FietsZeker):  
E: [dion@fietszeker.nl](mailto:dion@fietszeker.nl) of Tel: 06-82012422
- Bij interesse: Mail je cv en motivatiebrief naar: [dion@fietszeker.nl](mailto:dion@fietszeker.nl)